

No Limits: *All Access* mit der 1&1 Versatel Wholesale Plattform

Fiberdays, RheinMain CongressCenter Wiesbaden

Felix Verfürth, 15.03.2023



1&1 Versatel

Bundesweit und regional

- Firmenzentrale in **Düsseldorf**
- Deutschlandweit über **1.200 hochqualifizierte Mitarbeitende**
- Eines der größten und leistungsfähigsten Glasfasernetze Deutschlands mit über **52.000 km Netzlänge**
- In über **300 deutschen Städten** mit eigenem Netz vertreten
- **Bundesweite Verfügbarkeit** und regionale Vernetzung
- Mehr als **100 Carrier-Kunden**
- Lösungsanbieter für alle Anforderungen der **modernen Telekommunikation** in der Gigabit-Gesellschaft
- Netzausbau für das **5G-Mobilfunknetz**
 - Anbindung der 5G-Antennenstandorte
 - Bau und Betrieb der Rechenzentrumsinfrastruktur



DER Glasfaser-Spezialist für alle Unternehmen in Deutschland

Professionell. Sicher. Persönlich.



Selbstständige und kleine Unternehmen

- Professionelle Komplettangebote inklusive Telefon, Internet, Mobilfunk und Vernetzung
- Sicherheit, Betrieb und Hosting aus einer Hand
- Attraktive Flatrates für Festnetz und Internet



Mittelstand und große Unternehmen

- Maßgeschneiderte Lösungen, umfassender Service
- Individuelle Tarifgestaltung für Internet, Sprache und Standortvernetzung
- Persönliche Beratung von der Konzeption über die Realisierung bis zum Service



Öffentliche Einrichtungen und Verwaltungen

- Leistungsstarke Telekommunikationsdienste für Internet und Festnetz
- Zuverlässige Lösungen für Sprach-, Internet- und Mehrwertdienste
- Individuelle Service-Level-Agreements, Netzwerk-, Mail- und Webschutz sowie hochsichere Rechenzentren



Gemeinden und kommunale Unternehmen

- Kooperation für den regionalen Breitbandausbau, z. B. in Gewerbegebieten
- Maßgeschneiderte Wertschöpfungsmodelle zur Nutzung kommunal vorhandener Glasfaserinfrastruktur (Vermarktung, Produkte, Betrieb, Netzauslastung)
- Zusammenschluss regionaler Carrier über Open-Access-Plattform

White Label Services von 1&1 Versatel

White Label mit 1&1 Versatel

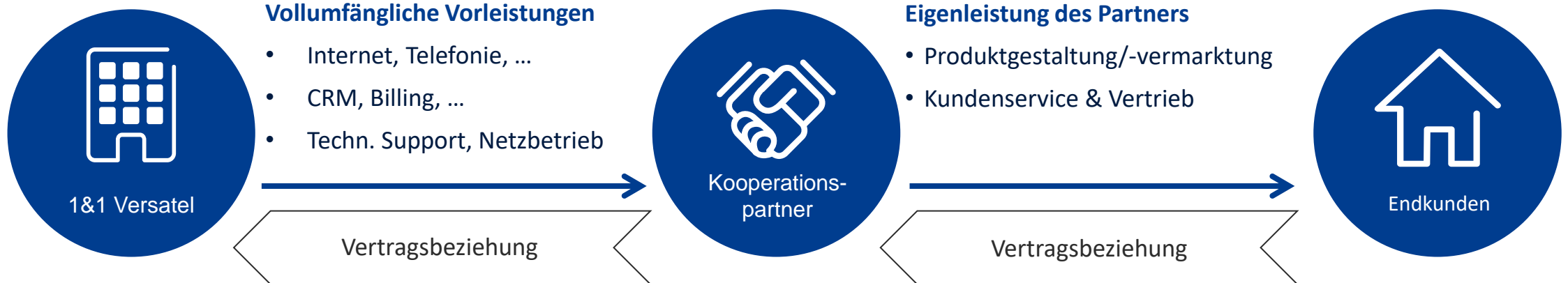
Mit unseren Produkten zum TK-Anbieter mit eigenen Endkunden

Ausgangslage:

Überregionale und regionale Partner (z.B. Energieversorger oder Stadtwerke) wollen unter **eigener Marke** TK-Produkte an Endkunden verkaufen.

Lösung:

1&1 Versatel stellt dafür TK-Vorleistungsprodukte (Internet, Voice) und Kundenservices (CRM, Billing etc.) mit der Marke des Partners („White Label“) zur Verfügung.



Übersicht White Label Module

Mit modularem Aufbau zu maßgeschneiderten White Label Lösungen



Produkte / Dienste	Systeme / Prozesse	Zugangsnetz	Kundenmanagement
Internetdienst	CRM	Netzbetrieb (aktiv)	Ordermanagement
Sprachdienst	Kd.-Kommunikation	1st-Level Support	
ACS	Billing	Access-Produkte	
Endgeräte	Forderungs-Mgt.		
Web-Tools	Bestell-Schnittstellen		

- **Der modulare Aufbau** unseres Serviceportfolios bietet maximale Flexibilität
- In enger Abstimmung mit dem Kooperationspartner stellen wir **individuell** das richtige Servicepaket zusammen
- Von der reinen **Dienstebereitstellung bis zum Full Service** sind diverse Wertschöpfungsebenen für den Partner möglich

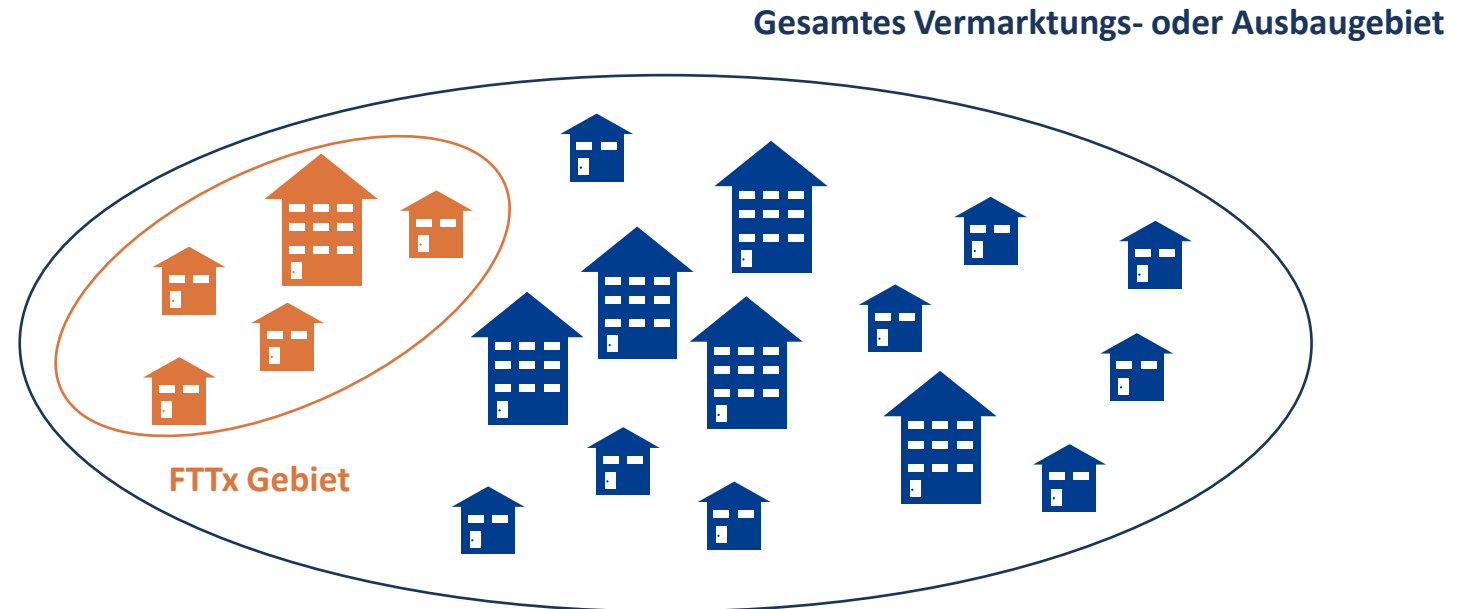
No Limits: **All Access**

No Limits: All Access

Produkte werden auf eigenem Netz produziert

Klassischer Marktangang:

- Lokaler / regionaler Glasfaser-Ausbau
- Vorvermarktungs- und Ausbauphasen
- Alleinige Vermarktung von Produkten auf eigenem Netz
- Sukzessive Erweiterung des eigenen Liefergebiets und den damit verbundenen Kundenpotentialen
- Eingeschränkte Vermarktungsmöglichkeiten



➤ Aktivierung der Endkunden erst nach erfolgtem Ausbau

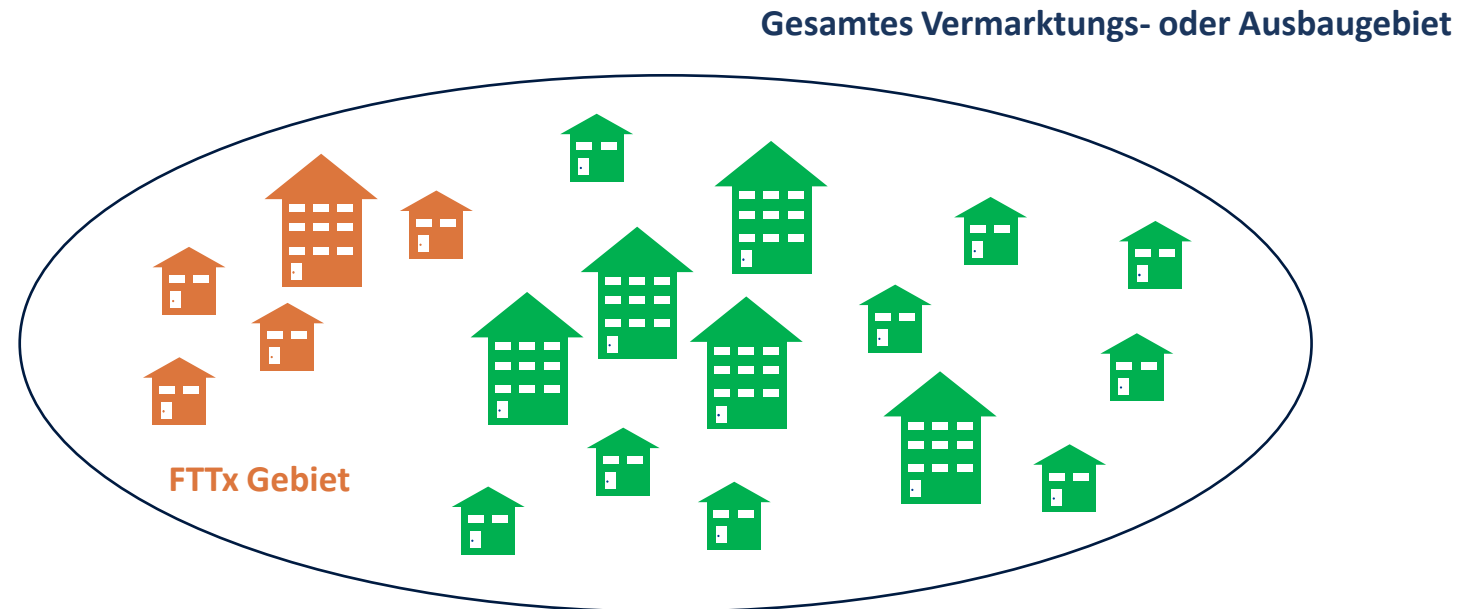
➤ Kunden außerhalb des FTTx Gebiets können durch den ausbauenden Anbieter nicht versorgt werden

No Limits: All Access

Angebot von Endkundenprodukten auch ohne eigenes Netz

Lösung:

- Ergänzung des Produktportfolios um L2BSA Access anderer Carrier
- Kunden im gesamten Vermarktungsgebiet können angesprochen werden
- Kunden können schon vor eigenem Ausbau aktiviert werden
- Nach erfolgreichem Ausbau können Kunden sofort umgestellt werden



> Uneingeschränkte Vermarktung

> Direkte Kundenbeziehung

No Limits: All Access

Vielfältige Access-Varianten



L2BSA VDSL

- Telekom Vorleistung L2BSA VDSL
- bis zu 250 Mbit/s über Supervectoring
- Deutschlandweite Verfügbarkeit
- > 34 Mio. Haushalte per VDSL erreichbar



L2BSA FTTH

- Telekom Vorleistung L2BSA FTTH
- bis zu 1 Gbit/s
- Deutschlandweite Verfügbarkeit
- > 3 Mio. Haushalte bestellbar
- Verfügbarkeit stark steigend

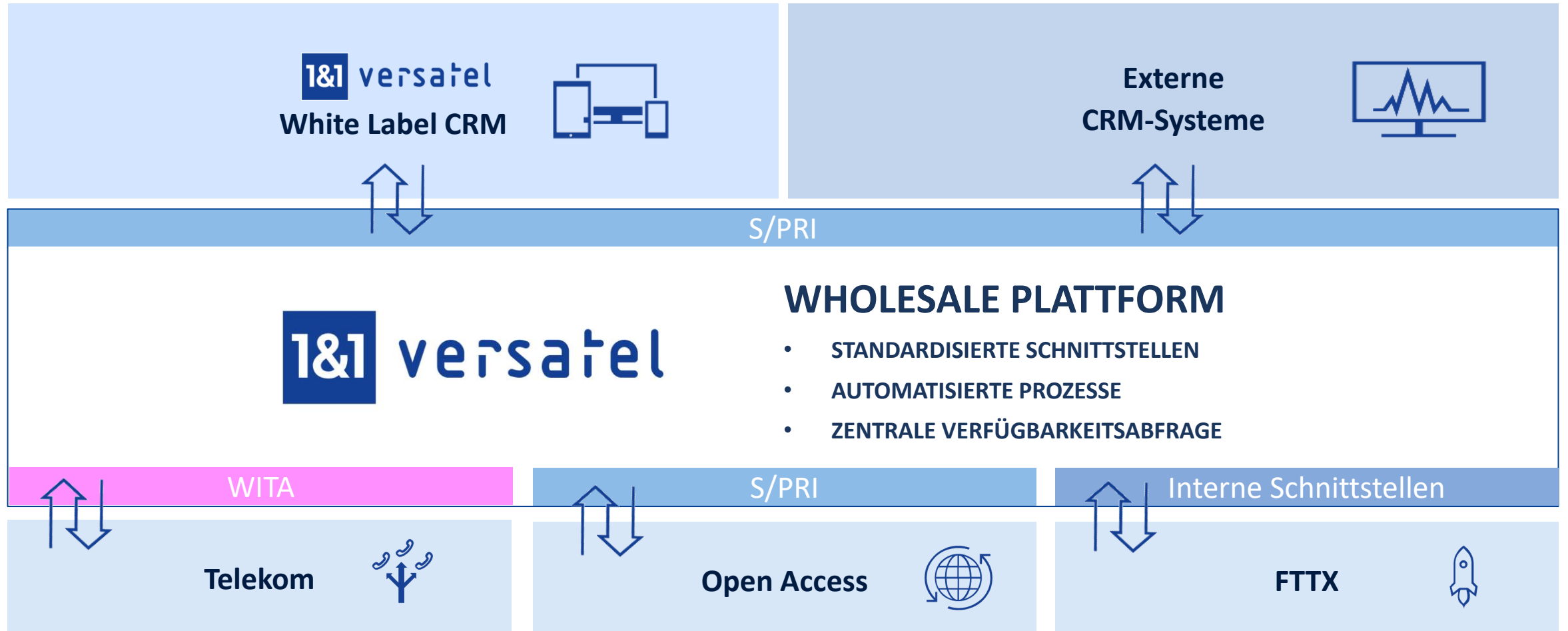


FTTX

- Vorleistungen von 1&1 Versatel oder Partnern
- bis zu 1 Gbit/s
- Regionale Verfügbarkeit
- Standardisierter Einkauf & Prozessabwicklung

No Limits: All Access

Die 1&1 Versatel Wholesale-Plattform



Kontakt

Felix Verfürth

Teamleiter White Label Services | Wholesale

Fon: 0211-52283-223

Mobile: 0176-55826512

felix.verfuerth@1und1.net

www.1und1.net

1&1 Versatel GmbH
Wanheimer Straße 90
D-40468 Düsseldorf



Find me on
LinkedIn

